



## Négociation d'achat de GPL Commune de Plouégat-Guerrand

Depuis 2006, la commune de Plouégat-Guerrand (29) travaille avec Heol, l'Agence Locale de l'Énergie et du Climat du Pays de Morlaix, sur la thématique de l'amélioration de la performance énergétique du patrimoine bâti et la réduction des dépenses. Dans ce cadre, les techniciens d'Heol apportent une attention particulière aux contrats de fournitures d'énergie, sur lesquels il est possible de faire de grandes économies. Une négociation soutenue avec les fournisseurs de GPL de la commune a ainsi permis d'épargner 7 830 € en 3 ans, soit 2,60€ par habitant et par an, sans aucun investissement.

### Contexte tarifaire

Trois cuves sont exploitées, avec des livraisons variant selon les usages:

Ecole primaire: chauffage

Terrain des sports: Eau chaude sanitaire

Cantine scolaire: cuisson

Elles sont soumises initialement à trois dépôts de garantie et n'ont donc pas de contrats de location annuelle

Une économie de  
7 830€ en 3 ans,  
soit 2,60€/hab/an



### Négociations et remises

#### Mise en concurrence

En 2007, la première étape a consisté en une mise en concurrence entre 3 gaziers. La côté pratique des cuves existantes ainsi qu'une ouverture à la discussion ont permis au fournisseur historique de reconduire ses contrats d'approvisionnement avec la commune

#### Remboursement des dépôts garanties

Une première discussion a permis le remboursement des 3 dépôts de garantie, d'un montant total de 620€



## A savoir

Plusieurs types de remises peuvent être négociées selon les cas: remise sur consommation, remise exceptionnelle, commerciale, conjoncturelle etc.

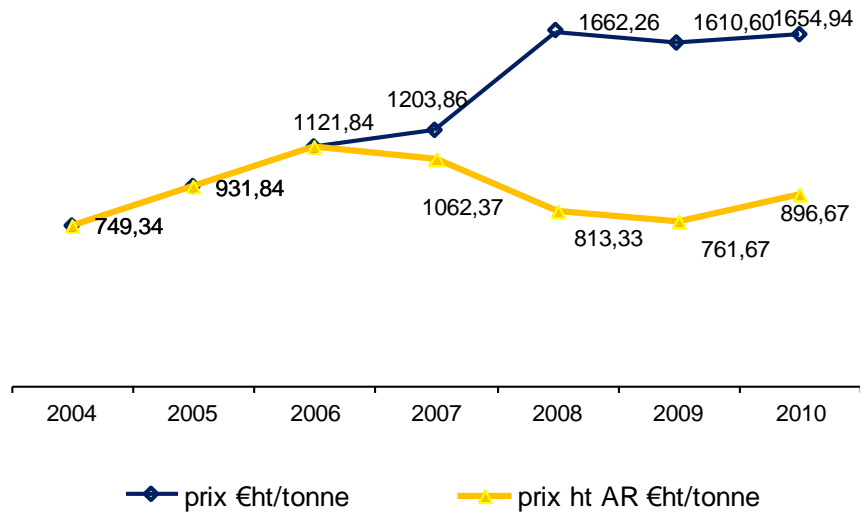
Une remise de **843,93€** par tonne de GPL

### Remise sur consommation

Dès le premier approvisionnement, Heol négocie une remise sur consommation de **843.93€** par tonne pour les trois citernes, indépendamment du tonnage annuel

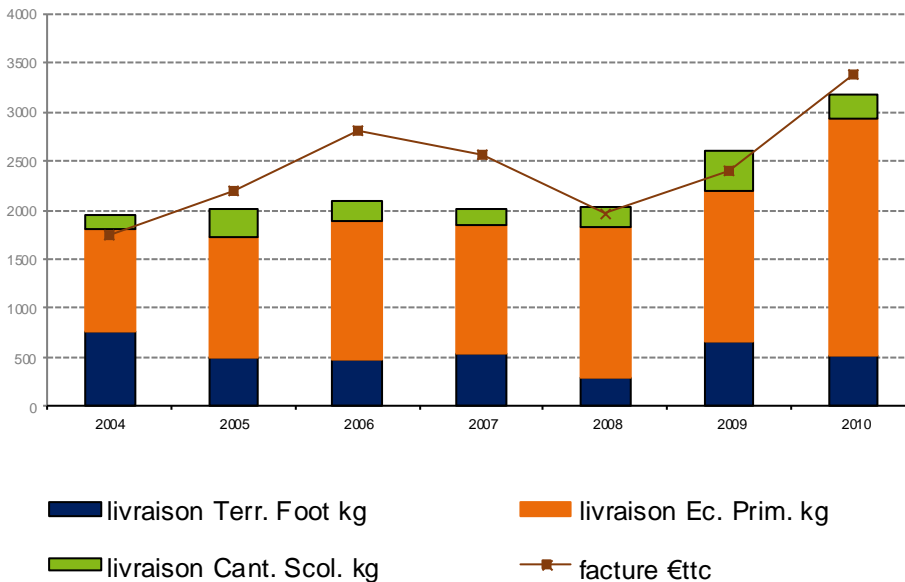
En 2010, la remise sur consommation passe à 712,95€ pour 2 des 3 cuves

La remise atténuée considérablement le prix brut du gazier et la fluctuation importante du marché: **Le prix brut a augmenté de 121% entre 2004 et 2010!**



## Bilan

Entre 2007 et 2010, la commune a dégagé une économie de **7 830€**, pour 8 136 tonnes livrées. Cette économie est à comparer avec une facture hypothétique basée sur l'absence de remise.



La négociation permet de limiter l'impact de la très forte hausse du prix du gaz propane (+121% entre 2004 et 2010). Elle représente aujourd'hui 46% du prix brut

